



ADN NEWS UPDATE MICROSOFT COPILOT

DIENSTAG, DEN 28. OKTOBER 2025

Ihr Referent heute:

Alexander Eggert

NextSkills GmbH, CEO

MVP Office Apps und Services





Allgemein



Copilot mit einem Langzeitkontextmodell, das ein Fenster von über einer Million Token unterstützt

Copilot kann nun extrem lange Dokumente – Hunderte von Seiten – mit verbessertem Verständnis verarbeiten.

- **Zuverlässigere Antworten**
Die Antworten sind jetzt konsistenter und es ist weniger wahrscheinlich, dass wichtige Details in umfangreichen Inhalten übersehen werden.
- **Höhere Genauigkeit**
Copilot versteht den Kontext des gesamten Dokuments und verbessert die Zusammenfassung.



Tokenizer

Learn about language model tokenization

OpenAI's large language models process text using **tokens**, which are common sequences of characters found in a set of text. The models learn to understand the statistical relationships between these tokens, and excel at producing the next token in a sequence of tokens.

[Learn more.](#)

You can use the tool below to understand how a piece of text might be tokenized by a language model, and the total count of tokens in that piece of text.

GPT-4o & GPT-4o mini

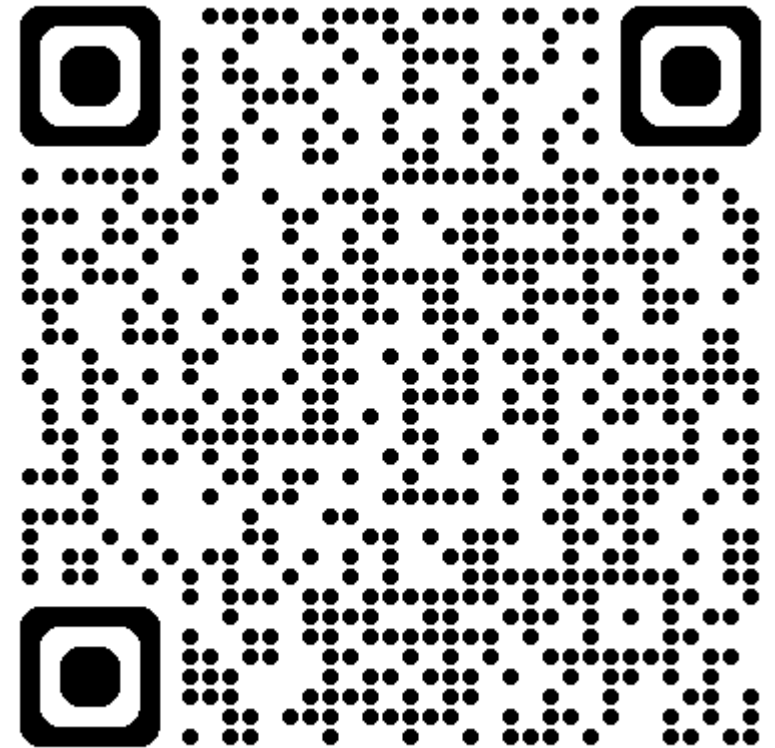
GPT-3.5 & GPT-4

GPT-3 (Legacy)

Schreibe eine Zusammenfassung meiner Emails von gestern.

Clear

Show example



Tokens
11

Characters
57

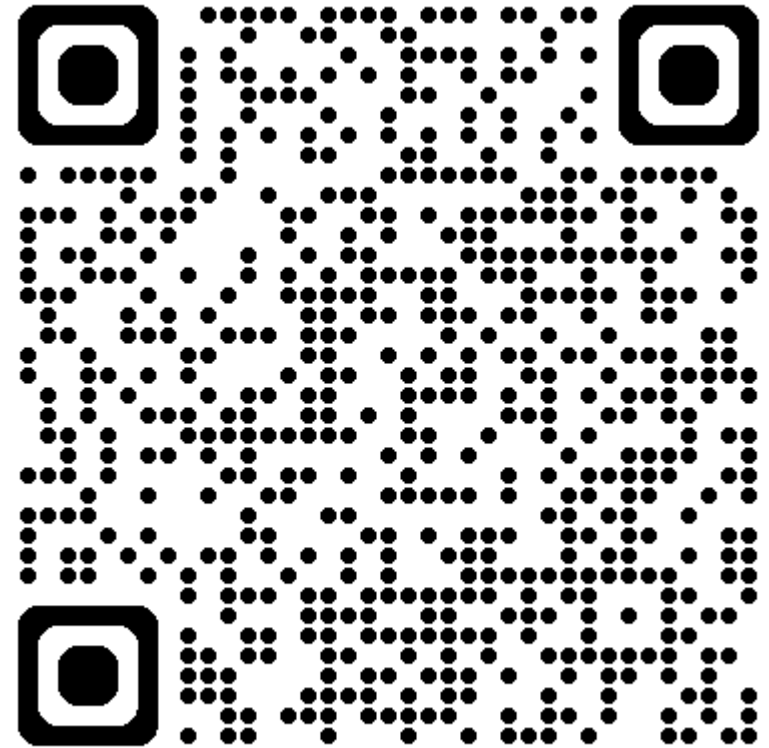
Schreibe eine Zusammenfassung meiner Emails von gestern.

Text

Token IDs

A helpful rule of thumb is that one token generally corresponds to ~4 characters of text for common English text. This translates to roughly $\frac{3}{4}$ of a word (so 100 tokens \approx 75 words).

If you need a programmatic interface for tokenizing text, check out our [tiktoken](#) package for Python. For JavaScript, the community-supported [@dbdq/tiktoken](#) package works with most GPT models.





Copilot for... Sales, Service and Finance kostenlos

Microsoft erweitert Microsoft 365 Copilot um rollenbasierte KI-Lösungen für Vertrieb, Service und Finanzen, damit Teams mit integrierten CRM- und ERP-Daten intelligenter und schneller arbeiten können.

- **Vertrieb** – Copilot lässt sich in CRM-Tools (Dynamics 365, Salesforce) integrieren, um Besprechungen vorzubereiten, Datensätze zu aktualisieren und risikobehaftete Geschäfte zu identifizieren – alles im Arbeitsablauf.
- **Service** – Erstellt Fallzusammenfassungen, entwirft Kunden-E-Mails und aktualisiert Datensätze, ohne zwischen Anwendungen wechseln zu müssen – das reduziert Klicks und beschleunigt die Antworten.
- **Finanzen** – Verbindet ERP-Daten für Aufgaben wie Abstimmung, Abweichungsanalyse und Datenaufbereitung, spart Zeit und verbessert die Einblicke.





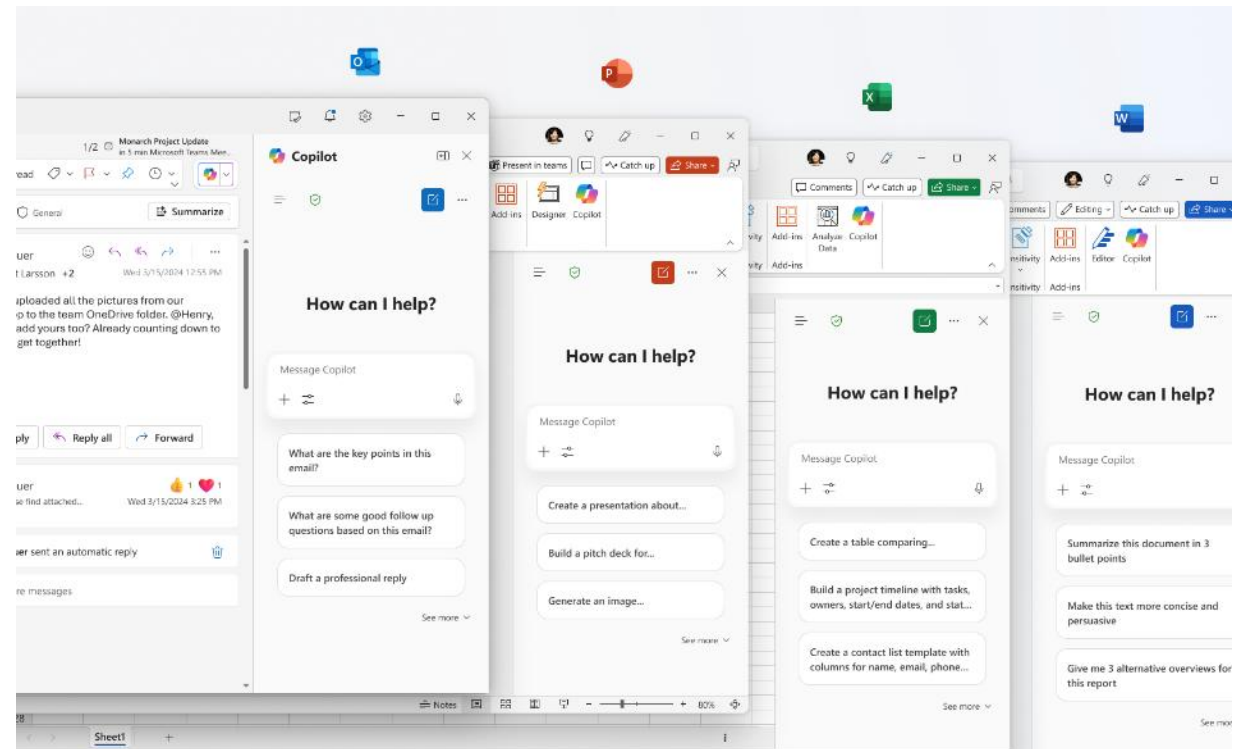
Copilot Chat



Copilot Chat ist jetzt in Word, Excel, PowerPoint, Outlook und OneNote verfügbar

Microsoft 365 Copilot Chat und Agenten werden in Word, Excel, PowerPoint, Outlook und OneNote für alle Benutzer eingeführt und schaffen so ein einheitliches Chat-Erlebnis in den Apps, die Millionen von Menschen täglich bei der Arbeit nutzen.

- **Sicherer, inhaltsbewusster KI-Chat**
Copilot Chat versteht Ihre geöffnete Datei und passt die Antworten an Ihren Arbeitskontext an.
- **In Microsoft 365-Apps integriert**
Jetzt in Word, Excel, PowerPoint, Outlook und OneNote verfügbar – keine zusätzliche Lizenz erforderlich.
- **Immer bereit im Seitenbereich**
Starten Sie Copilot sofort, ohne zwischen Apps zu wechseln, Dateien hochzuladen oder Inhalte zu kopieren.

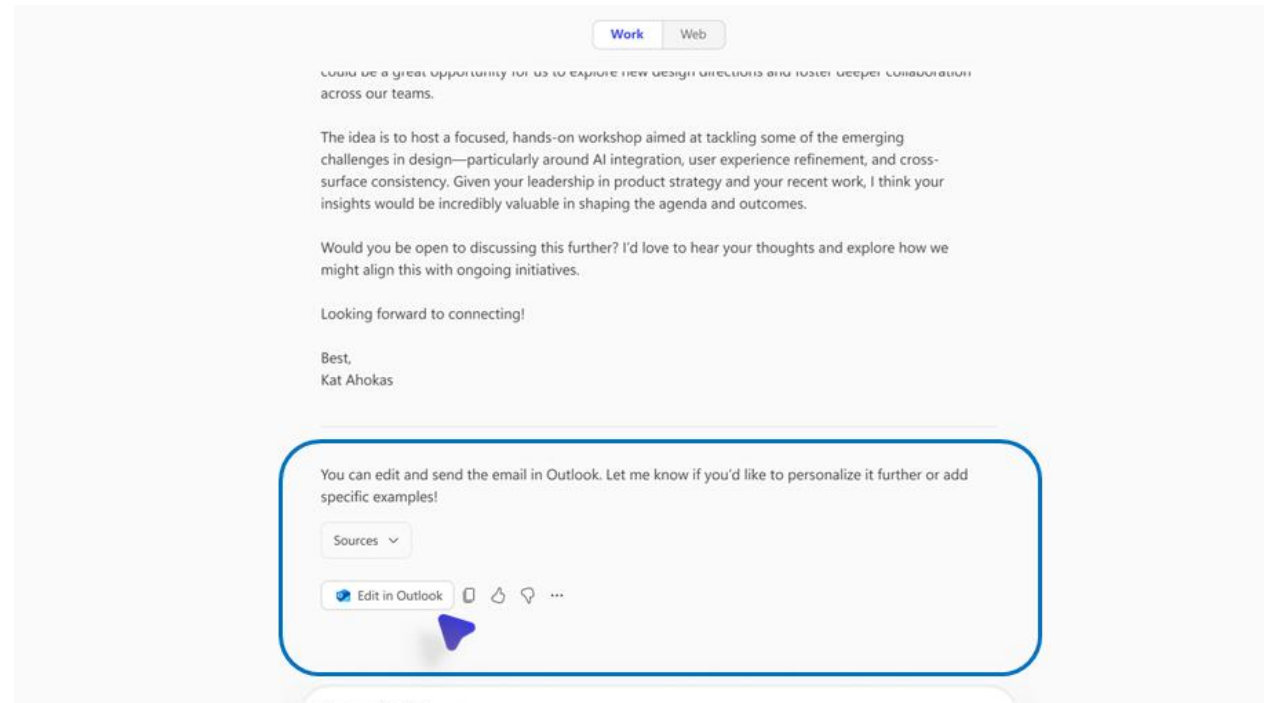




Die neue Schaltfläche „In Outlook bearbeiten“ in Copilot Chat

Eine nahtlose Brücke zwischen Konversation und Textverfassung – bietet Benutzern intelligentere E-Mail-Workflows. Wenn Benutzer während der Verwendung von Work Scope die Absicht signalisieren, eine E-Mail zu schreiben.

- **Intelligenter E-Mail-Start**
Copilot erkennt die E-Mail-Absicht und bietet eine Schaltfläche „In Outlook bearbeiten“ an.
- **Vorformulierte E-Mails**
Öffnet Outlook mit vorgeschlagenem Betreff und Textkörper.
- **Reibungsloser Workflow**
Setzen Sie Ihre Ideen in die Tat um, ohne den Kontext zu wechseln.





Neue Funktionen für Copilot Chat, um Antworten auf E-Mail-Daten zu stützen

Wenn Benutzer Copilot Chat nach E-Mails fragen

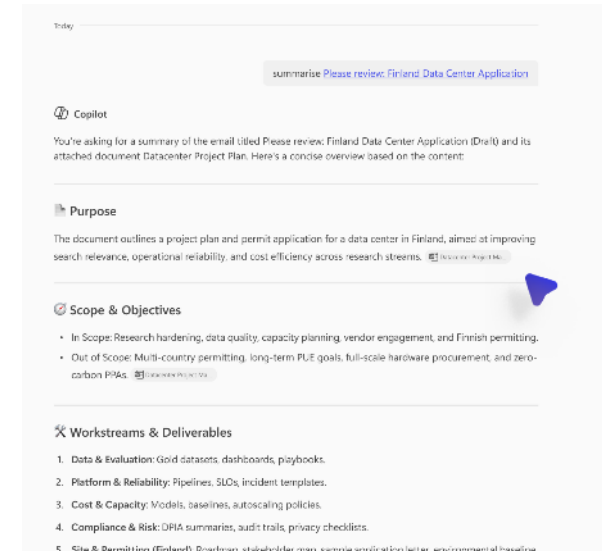
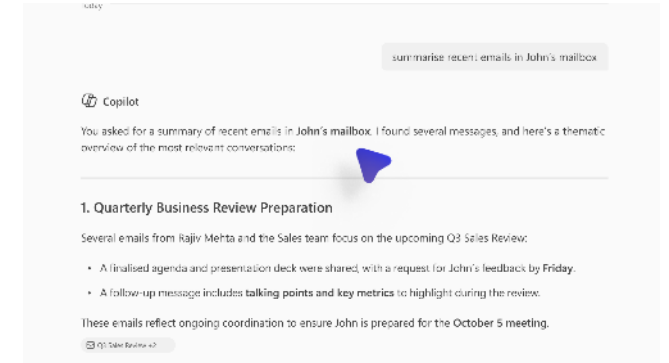
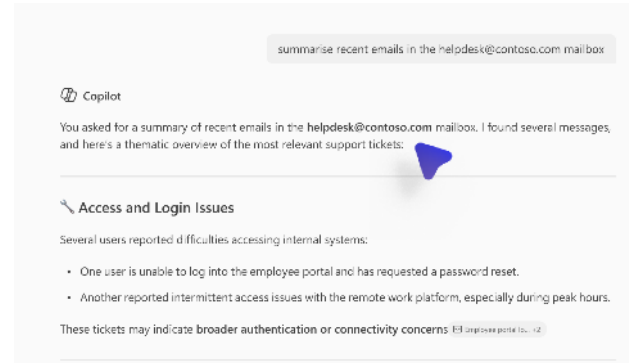
- Copilot kann nun Anhänge lesen, die als Links in E-Mails bereitgestellt werden, und diese Informationen in seine Antwort einbeziehen. Word-, Excel-, PowerPoint-, PDF-, JSON- oder XML-Anhänge werden unterstützt.

Benutzer können auf E-Mails aus delegierten Postfächern zugreifen.

- Unabhängig davon, ob sie nach dem gesamten Posteingang fragen oder sich auf eine bestimmte E-Mail beziehen, können delegierte Benutzer Copilot Chat nutzen, um E-Mails für die von ihnen vertretenen Personen effizienter zu verwalten.

Benutzer können auf ihre freigegebenen Postfächer zugreifen.

- Durch den Zugriff auf freigegebene Postfächer in Copilot Chat können mehrere Benutzer Copilot Chat zur Verwaltung des Posteingangs nutzen, was die Zusammenarbeit und Transparenz zwischen den Teams verbessert.

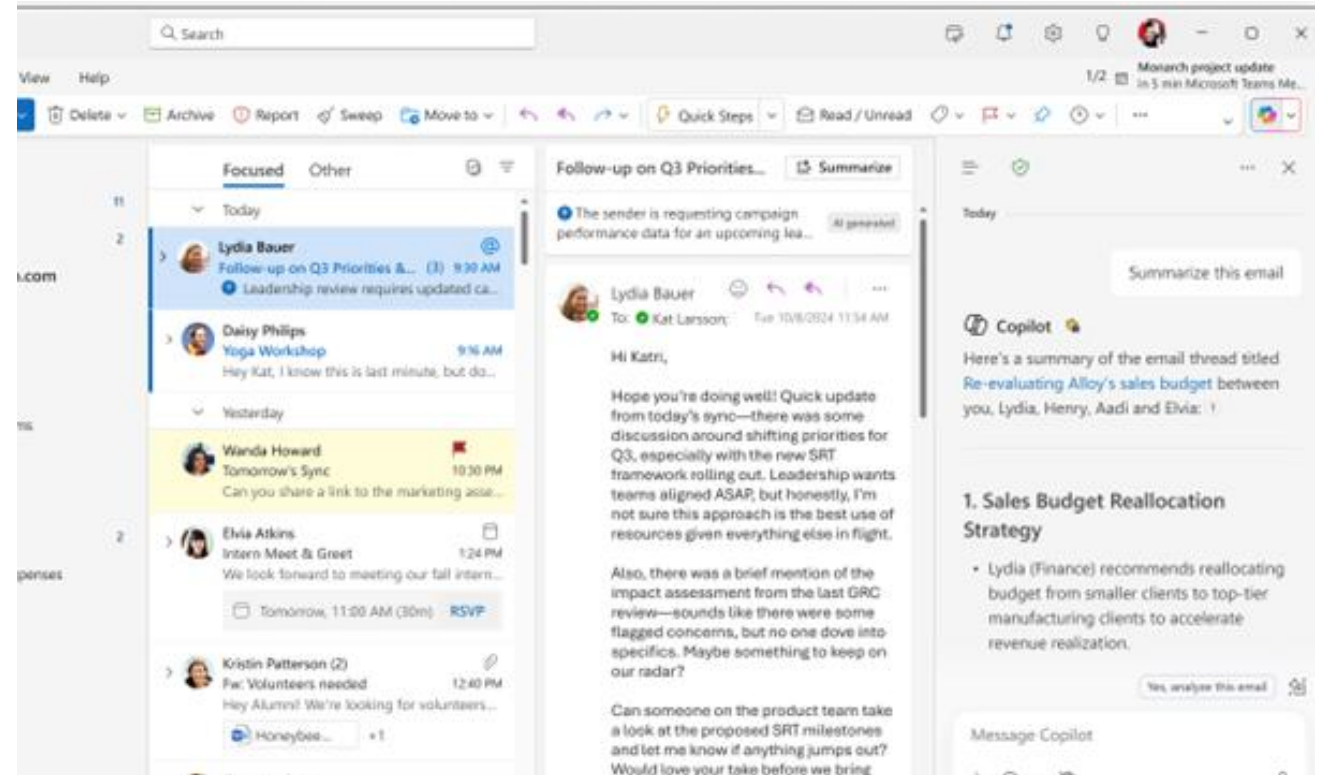




E-Mails mit Copilot-Chat in Outlook zusammenfassen

Benutzer können jede geöffnete E-Mail oder jeden E-Mail-Thread mit einem einzigen Klick einfach zusammenfassen.

- **Sofortige Klarheit**
Fassen Sie jede E-Mail oder jeden Thread mit einem Klick zusammen.
- **Wichtige Punkte, keine Unübersichtlichkeit**
Copilot hebt Entscheidungen, Aktualisierungen und Maßnahmen hervor.
- **Steigert die Produktivität**
Verbringen Sie weniger Zeit mit Lesen und mehr Zeit mit Handeln.





PowerPoint

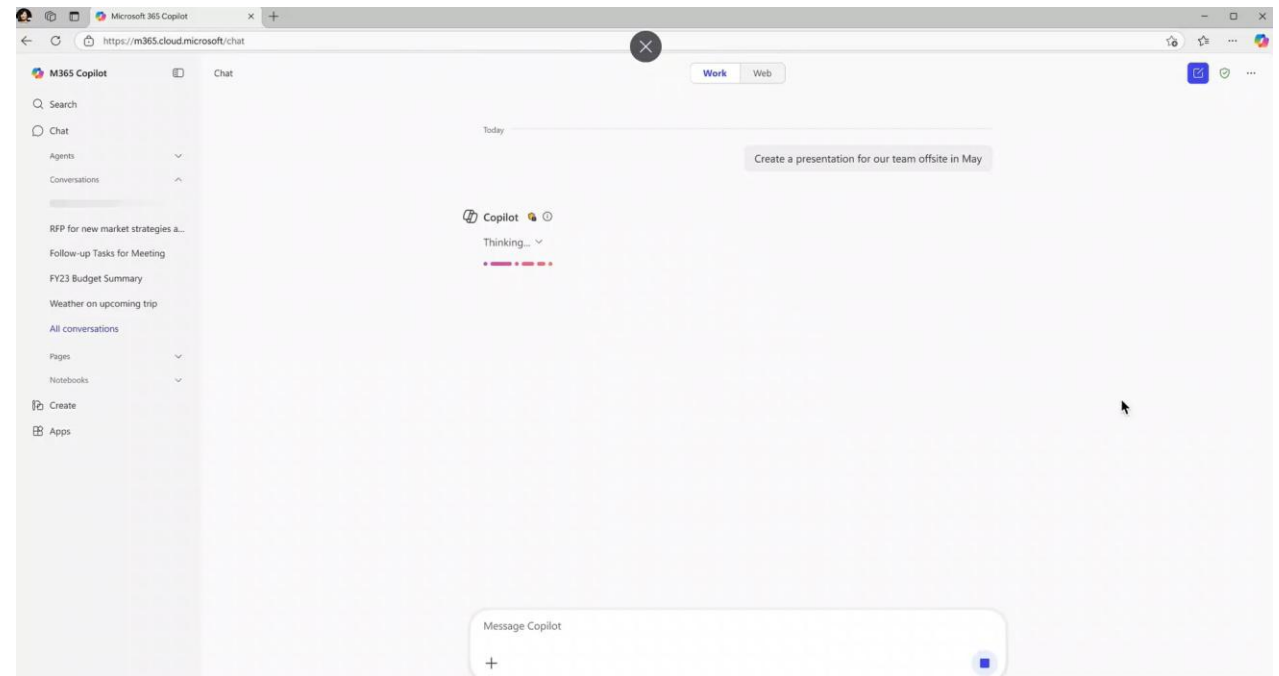


Erstellen einer PowerPoint-Präsentation auf Basis einer Copilot-Seite

Narrativ gesteuerte Präsentationen

Beginnen Sie mit einer Geschichte in Copilot Pages und verwandeln Sie diese dann in eine Präsentation.

- **Zusammenarbeit vor der Erstellung**
Teams verfeinern gemeinsam den Inhalt, bevor die Folien erstellt werden.
- **Automatisch generierte Präsentationen**
Copilot erstellt eine übersichtliche, strukturierte PowerPoint-Präsentation – ohne Formatierungsaufwand.
- **Einführung im September 2025**
Teil der neuesten Integration von Copilot Pages und PowerPoint.





Meeting



Benutzer können nach Meeting-RSVPs für sich selbst oder andere suchen.

Benutzer können nach Meeting-RSVP für sich selbst oder andere suchen.

- **Anfragen in natürlicher Sprache**
Fragen Sie Copilot, wer eine Besprechung angenommen hat oder ob Sie sich angemeldet haben.
- **Antworten von Kollegen überprüfen**
Geben Sie Namen ein, um den RSVP-Status anderer anzuzeigen.
- **Intelligentere Kalenderverwaltung**
Bleiben Sie organisiert, ohne zwischen Apps wechseln zu müssen.

The screenshot shows a Copilot chat window with the following content:

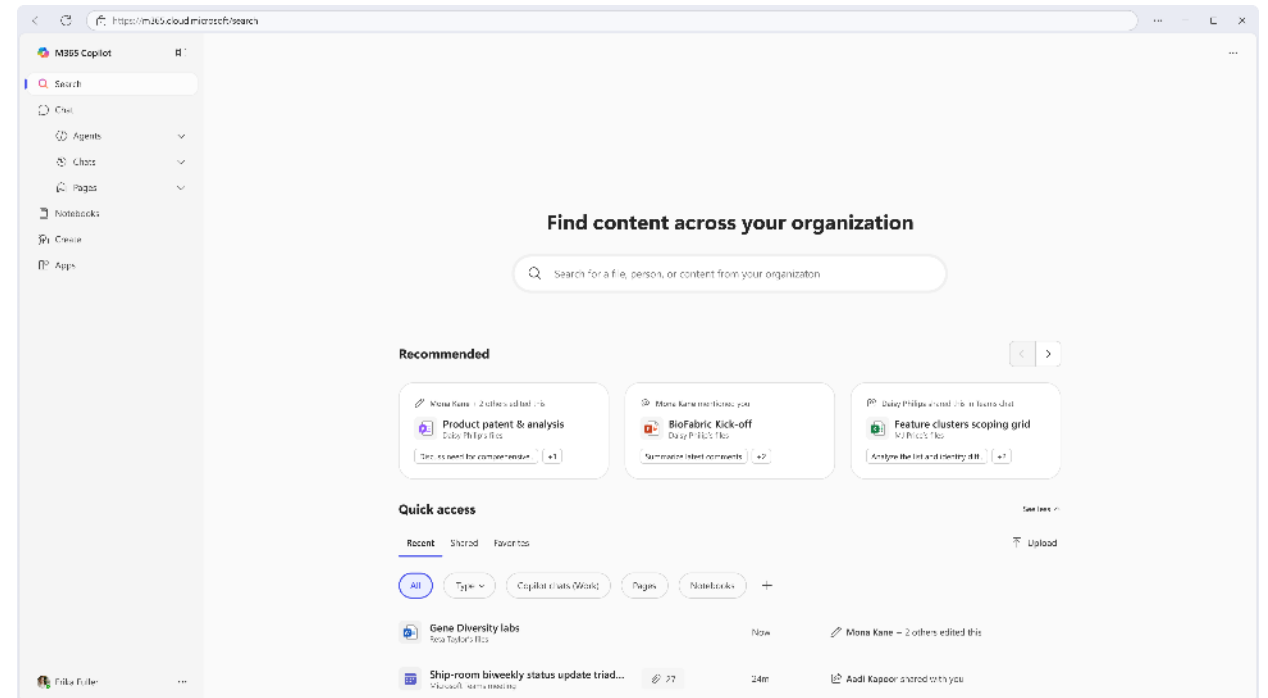
- Header: "meetings I have not rsvped for today"
- Copilot icon and name: "Copilot"
- Message: "You asked about meetings you've not RSVP'd to for today. There are 2 meetings on your calendar that you haven't responded to yet: Scalable Inferenc... +1"
- Meeting 1: **Next-Gen Transformation Briefing**
 - Time: Today, 12:30 AM – 1:00 AM
 - Organizer: Patti Fernandez (you)
 - Location: Microsoft Teams Meeting
 - Status: RSVP not yet submitted
- Meeting 2: **Scalable Inferencing Forum**
 - Time: Today, 10:00 PM – 10:30 PM
 - Organizer: Patti Fernandez (you)
 - Location: Microsoft Teams Meeting
 - Status: RSVP not yet submitted
- Footer: "Would you like help reviewing the agendas or drafting a message to the invitees?"
- Bottom button: "Sources [icon] >"



Copilot-Suche für Besprechungen

Mit der Copilot-Suche können Benutzer Meetings und alles, was damit zusammenhängt, in Sekundenschnelle finden, selbst wenn sie sich nur an wenige Details erinnern.

- **Suche in natürlicher Sprache**
Finden Sie Meetings mit Suchbegriffen wie „Designprüfung letzte Woche“.
- **Vollständige Kontextansicht**
Sehen Sie sich Teilnehmer, Diskussionen, freigegebene Dateien und Folgemaßnahmen an.
- **Schnellere Vorbereitung und Abruf**
Ideal zum Überprüfen vergangener Besprechungen oder zur Vorausplanung.





Create



Erstellen Sie mit Create schnell Videos aus einer Eingabeaufforderung, einer PowerPoint-, PDF- oder Word-Datei.

Jetzt haben Benutzer eine vielseitigere Möglichkeit, Videos aus Textvorlagen und vorhandenen Dateien wie PowerPoint, Word und PDFs zu erstellen.

- **Aus Dateien oder Eingabeaufforderungen erstellen**

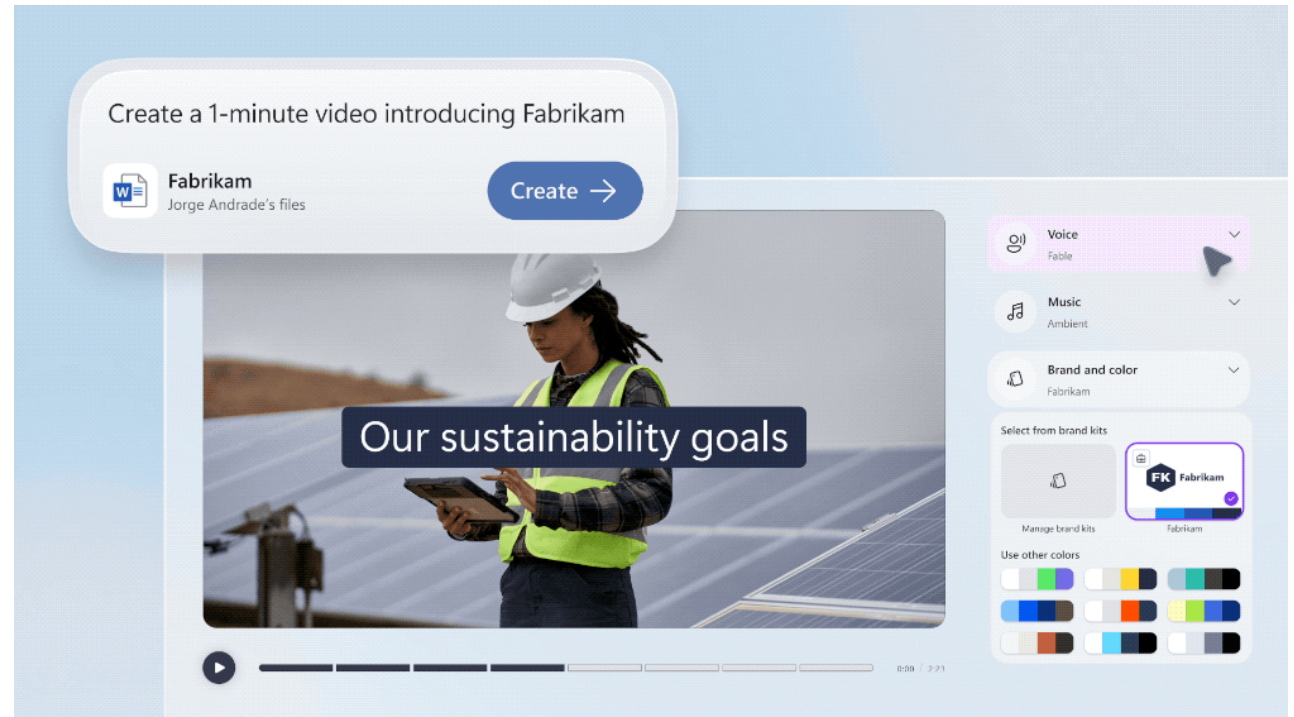
Verwandeln Sie Word-, PowerPoint-, PDF- oder Textdateien in Videos.

- **Verbesserte Bearbeitungswerkzeuge**

Transkriptbearbeitung, HD-Sprache und szenenbasiertes Storytelling.

- **Markenkonforme Ausgabe**

Verwenden Sie Marken-Kits für konsistente, professionelle Videos.





Excel



Formelvervollständigung mit Copilot in Excel

Die Formelvervollständigung in Excel optimiert den Prozess des Schreibens von Formeln, indem sie proaktiv Formeln vorschlägt und automatisch vervollständigt, sobald Benutzer „=“ eingeben.

- **Intelligente Vorschläge bei „=“**
Copilot empfiehlt Formeln basierend auf dem Kontext der Arbeitsmappe.
- **Kontextbezogene Unterstützung**
Verwendet Kopfzeilen, benachbarte Zellen und Tabellen, um die Vervollständigung zu steuern.
- **Schnellere, fehlerfreie Arbeitsabläufe**
Hilft Benutzern, Formeln sicher und effizient zu erstellen.

	A	B	C	D	E	F	G	H
1	INCOME STATEMENTS							
2								
3								
4	Twelve Months Ended							
5	June 30,							
6		2025	2024	Year over Year change (%)				
7	Revenue:							
8	Product	\$63,946	\$64,773					
9	Service and other	217,778	180,349					
0	Total revenue	281,724	245,122					
1	Cost of revenue:							
2	Product	13,501	15,272					
3	Service and other	74,330	58,842					
4	Total cost of revenue	87,831	74,114					
5	Gross margin	193,893	171,008					
6	Research and development	32,488	29,510					
7	Sales and marketing	25,654	24,456					
8	General and administrative	7,223	7,609					
9	Operating income	128,528	109,433					
0	Other expenses	(1,000)	(1,510)					



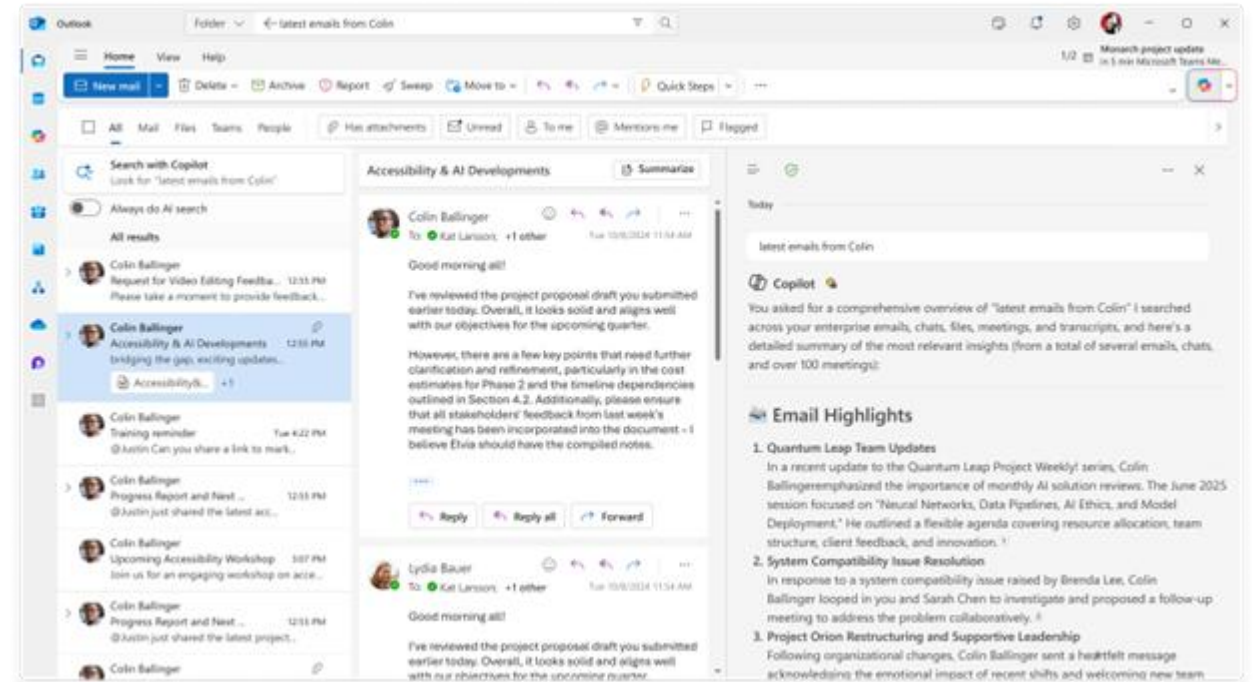
Outlook



Outlook Immersive Search

Die Leistungsfähigkeit von Copilot erstreckt sich nun auch auf die Unterstützung der Benutzer bei der Suche in ihren Outlook-Posteingängen.

- **Einheitliche Suchergebnisse**
Kombiniert E-Mails, Teams-Nachrichten und Dokumente in einer Ansicht.
- **Kontextreiche Einblicke**
Zeigen Sie Zusammenfassungen an und stellen Sie Folgefragen im Copilot-Fenster.
- **Bleiben Sie im Flow**
Sie müssen nicht zwischen Apps wechseln – erkunden und handeln Sie direkt in Outlook.





Benutzer können Besprechungen über Copilot Chat planen

Benutzer können mit Copilot Chat sowohl in Outlook als auch in der Microsoft 365 Copilot-App Besprechungen planen.

- **Terminplanung in natürlicher Sprache**
Beschreiben Sie einfach das Meeting – Copilot kümmert sich um den Rest.
- **Intelligente Verfügbarkeitsabgleichung**
Findet den besten Zeitpunkt basierend auf den Kalendern der Teilnehmer.
- **Mehrstufige Verfeinerung**
Aktualisieren Sie Details über mehrere Austauschrunden hinweg, ohne den Kontext zu verlieren.

The screenshot displays the Outlook calendar interface for the week of September 13-17, 2025. The calendar shows various meetings such as 'Review with Daisy My office', 'Baseline Sync', 'Standup Room 10/38', 'Elvia & Lydia 1:1', 'Vision review Room 12/38', 'Lunch Cafe HQ', 'Team Sync Room 12/24', 'Canceled: Deep Dive', 'Lunch with Zack Osteria', 'Doctor appointment Downtown', 'Canceled: Monthly Tr Room 22/36', and 'Sync on Project Cora'. On the right side, the Copilot chat interface is open, showing a prompt to 'Schedule a meeting with Elvia, Chris, David and Lydia'. Below the prompt, Copilot provides a response: 'OK, I found 3 time slots for you, Elvia Atkins, David Powers, Chris Naidoo, and Lydia Bauer this week.' The response lists two slots: 'Slot 1: Tomorrow, 9:00 AM - 9:30 AM. All attendees are available.' and 'Slot 2: Friday, September 17, 11:00 AM - 11:30 AM. Lydia is not available, others are available.'



Word



Dokumente mit Copilot in Word aktualisieren

Copilot unterstützt nun die Möglichkeit, Abschnitte eines bestehenden Word-Dokuments oder einer Vorlage unter Verwendung bestehender Dateien, E-Mails und Besprechungen als Referenz wiederzuverwenden, ohne die Formatierung zu ändern.

- **Abschnitte mit Kontext aktualisieren**
Aktualisieren Sie den Dokumentinhalt mithilfe von Dateien, E-Mails oder Besprechungen.
- **Die Formatierung bleibt unverändert**
Nur ausgewählte Inhalte werden geändert – das Layout bleibt unverändert.
- **Vergleichen Sie vor der Bestätigung**
Copilot zeigt aktualisierte Inhalte unterhalb des Originals an.

Coffee Shop Earnings Report
Financial Overview and Performance Analysis

Overview

Metric (definitions in appendix)	Current	MoM	YoY
Overall metric			
Total Monthly Customers			
Monthly Revenue Target			
Average Daily Customers			
Monthly Coffee Sales			
Monthly Pastry Sales			
Satisfaction			
Weekly Customer Satisfaction Score			
1-month Customer Retention Rate			
1-month New Customer Growth Rate			
Average Spend per Customer			
NPS for Coffee Quality			
NPS for Customer Service			
NPS for Cleanliness and Ambiance			
Online Result			
Monthly Online Orders			
New Monthly Loyalty Program Sign-ups			

What do you want Copilot to draft? Add content X

- Update with...
- Structure and refine
- Writing suggestions
- Visualize as a table

History

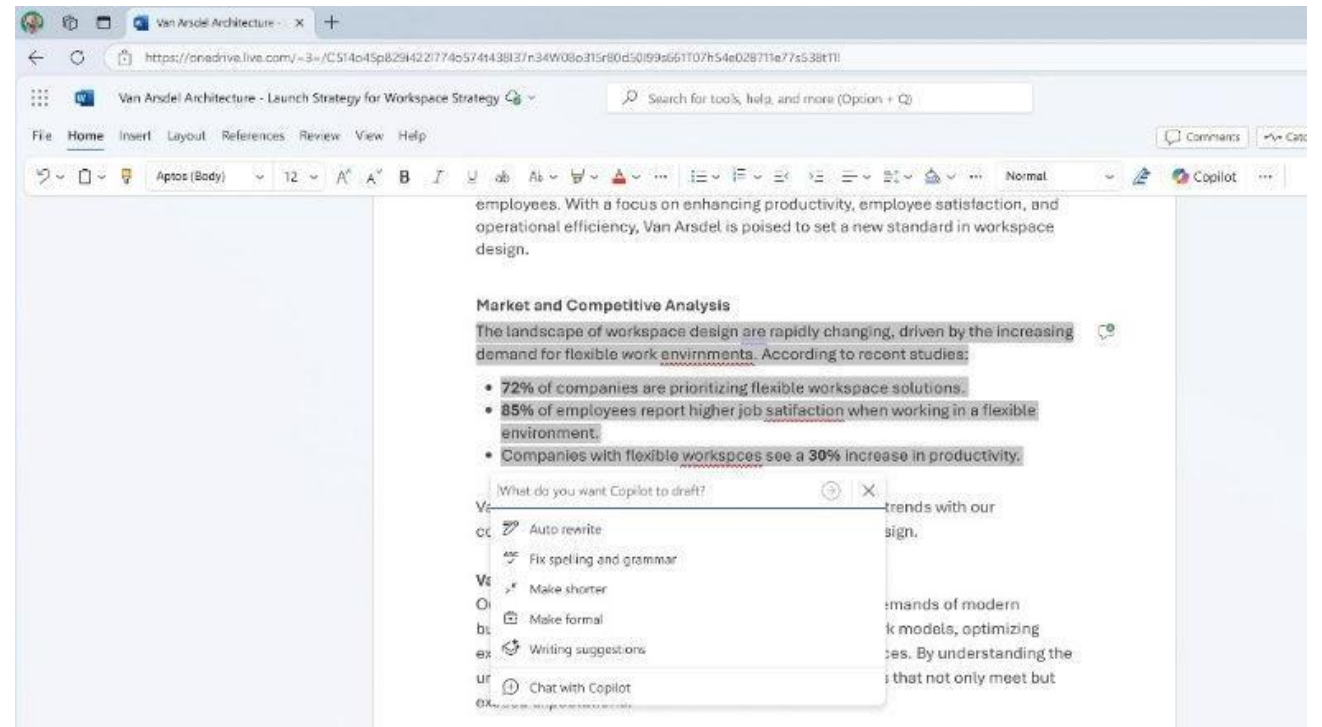
Create a paragraph about our latest earnings report content



Fix All-Funktion mit Copilot in Word

Mit der Funktion „Rechtschreibung korrigieren“ mit Copilot in Word können Benutzer alle Rechtschreib- und Grammatikfehler auf einmal korrigieren – entweder im gesamten Dokument oder in einem ausgewählten Abschnitt.

- **Bereinigung mit einem Klick**
Wählen Sie Text aus und lassen Sie Copilot alle Rechtschreib- und Grammatikfehler korrigieren.
- **Funktioniert für Abschnitte oder ganze Dokumente**
Wählen Sie aus, wie viel Inhalt bereinigt werden soll.
- **Schnelle und zuverlässige Bearbeitung**
Sparen Sie Zeit und verbessern Sie die Qualität Ihrer Texte sofort.





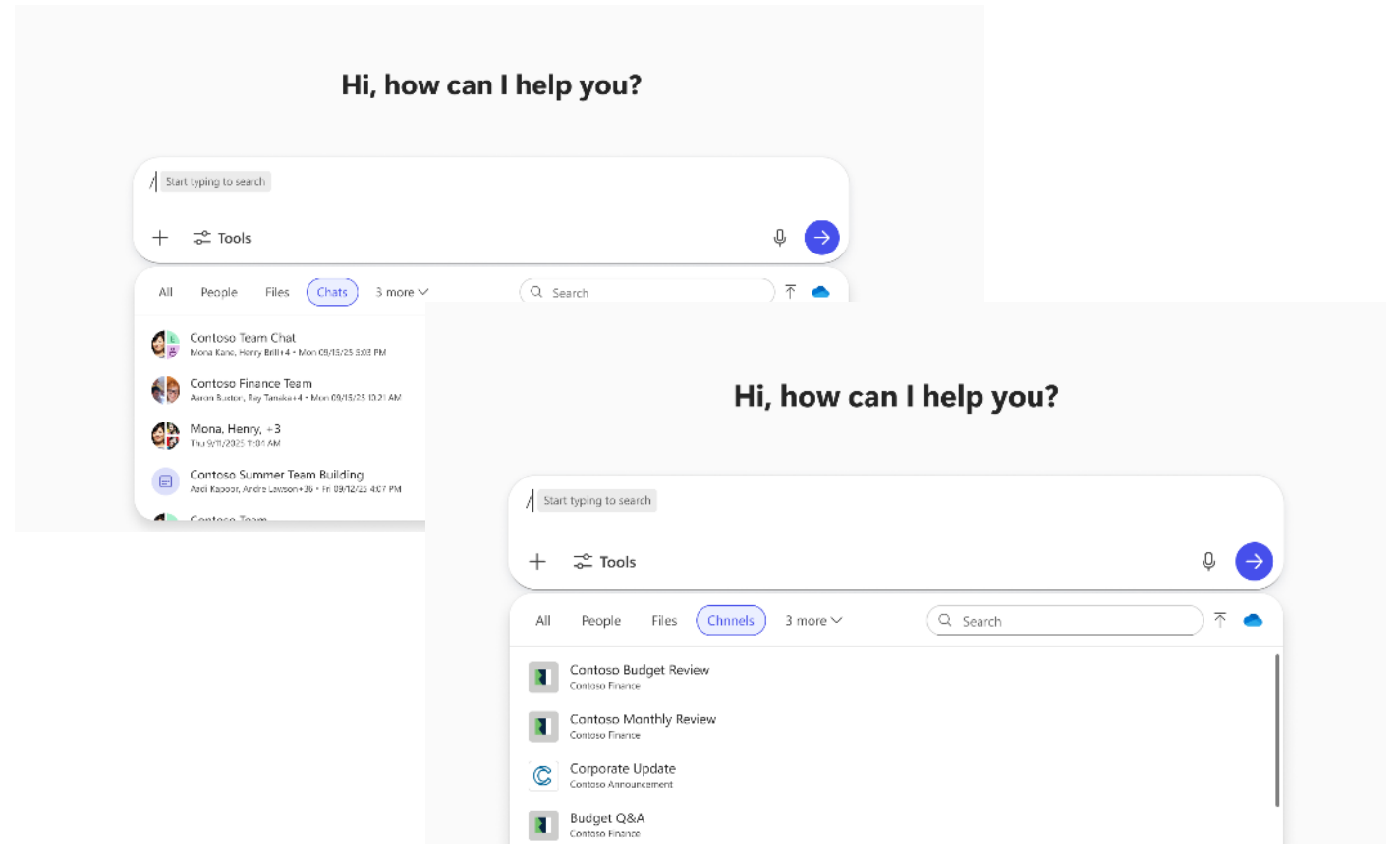
Teams



Teams-Chats und -Kanäle in ContextIQ

Durch Eingabe von „/“ in das Eingabefeld können Benutzer nun mehr Inhaltstypen durchsuchen, um ihre Copilot-Abfragen zu erweitern.

- **Chats:** Benutzer mit einer Microsoft 365 Copilot-Lizenz können nach bestimmten Teams-Chats suchen, um diese in ihre Eingabeaufforderungen aufzunehmen.
- **Kanäle:** Benutzer mit einer Microsoft 365 Copilot-Lizenz können nach Teams-Kanälen suchen, denen sie angehören, um sie in ihre Eingabeaufforderungen aufzunehmen.

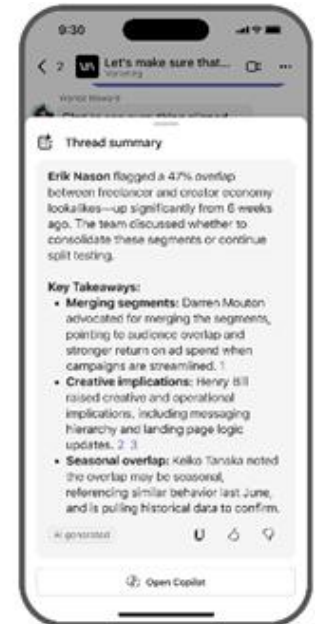
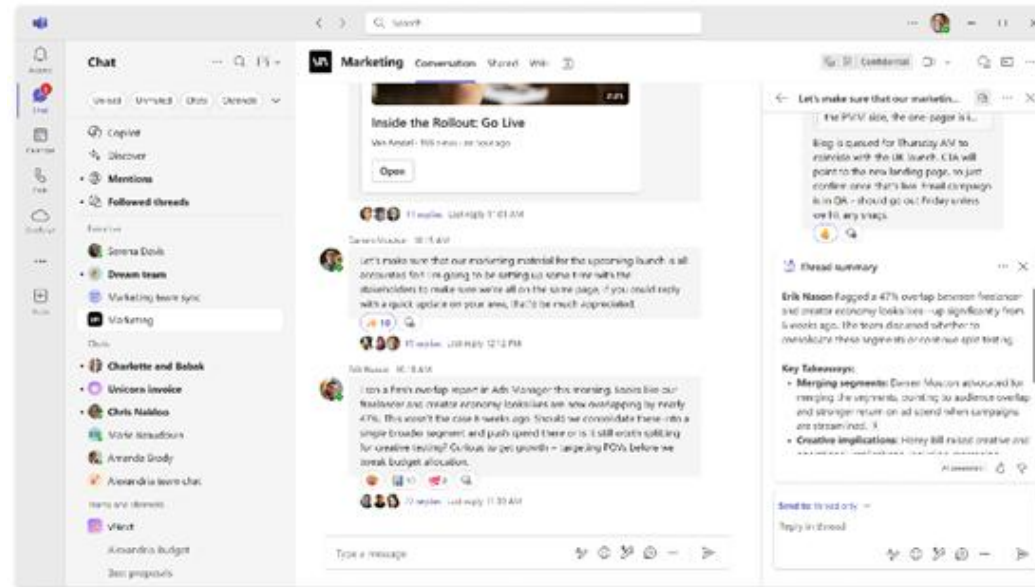




Thread-Zusammenfassungen von Copilot in Teams

Verbesserte, KI-generierte Thread-Zusammenfassungen, die jetzt in Beiträgen/Antworten und Thread-Kanälen verfügbar sind, helfen Benutzern dabei, Unterhaltungen besser zu verfolgen.

- **Sofort auf den neuesten Stand kommen**
Fassen Sie lange Threads mit einem einzigen Klick zusammen.
- **Strukturiertes Format**
Enthält eine kurze Übersicht und stichpunktartige Schlüsselpunkte nach Themen.
- **Bleiben Sie mühelos auf dem Laufenden**
Sie müssen nicht jede Nachricht lesen, um die Unterhaltung zu verstehen.





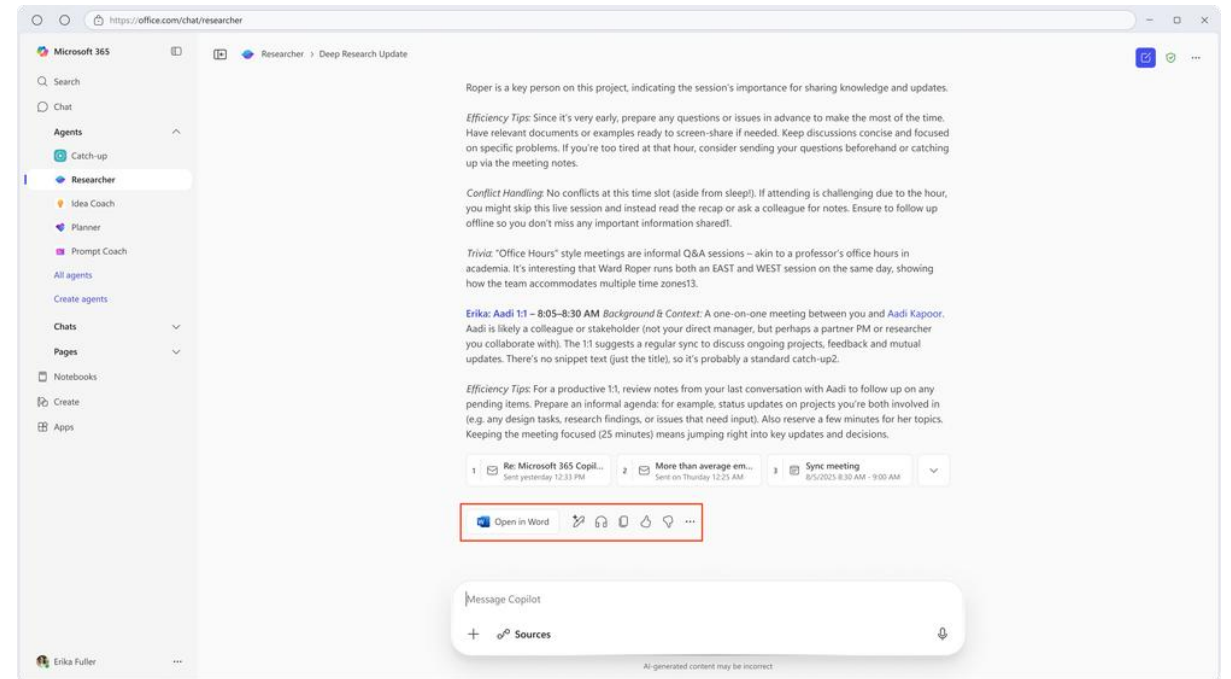
Agenten



Neue Ausgabesteuerungen für den Researcher-Agenten

Mit den neuen Ausgabesteuerungen für den Researcher-Agenten können Benutzer mit einer Microsoft 365 Copilot-Lizenz besser steuern, wie und wo sie mit der Antwort des Agenten interagieren möchten.

- **Bessere Kontrolle:** Benutzer können wählen, wie und wo sie mit der Antwort des Researcher-Agenten interagieren möchten.
- **In Word öffnen:** Berichte können jetzt direkt in Word geöffnet werden, um sie zu bearbeiten, zu teilen und gemeinsam daran zu arbeiten.
- **Nahtloser Workflow:** Wechseln Sie von KI-generierten Inhalten zu vertrauten Tools, ohne den Kontext zu verlieren.

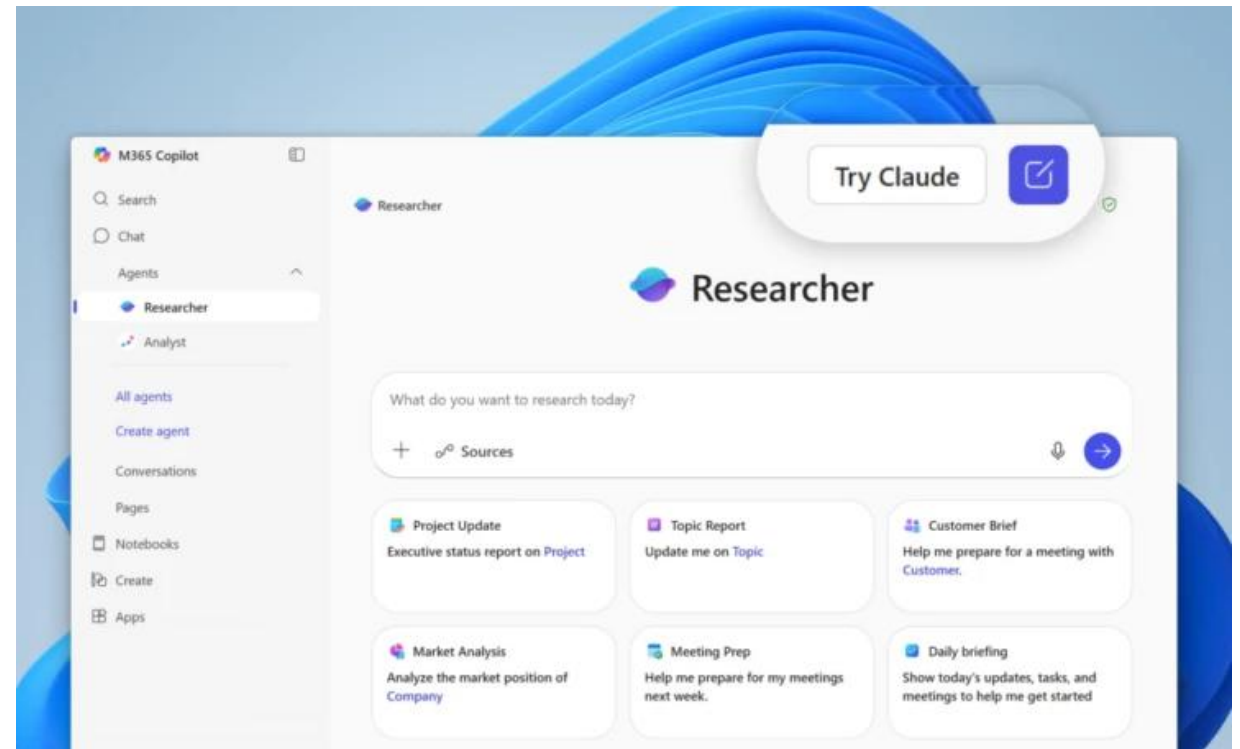




Erweiterung der Modellauswahl in Microsoft 365 Copilot

Copilot unterstützt nun neben OpenAI-Modellen auch Claude Sonnet 4 und Claude Opus 4.1 von Anthropic und bietet Anwendern damit mehr Flexibilität.

- **Intelligenterer Recherche-Agent**
Wählen Sie Ihr bevorzugtes Modell, um tiefgreifende Schlussfolgerungen aus dem Internet, Daten von Drittanbietern und Ihren Arbeitsinhalten zu ziehen.
- **Verbessertes Copilot Studio**
Erstellen und verwalten Sie Agenten der Enterprise-Klasse mit Anthropic-Modellen für Automatisierung, Multiagent-Workflows und maßgeschneiderte Aufgaben.
- **Nahtloses Umschalten**
Melden Sie sich an, um in Researcher für spezielle Aufgaben einfach zwischen OpenAI- und Anthropic-Modellen zu wechseln.

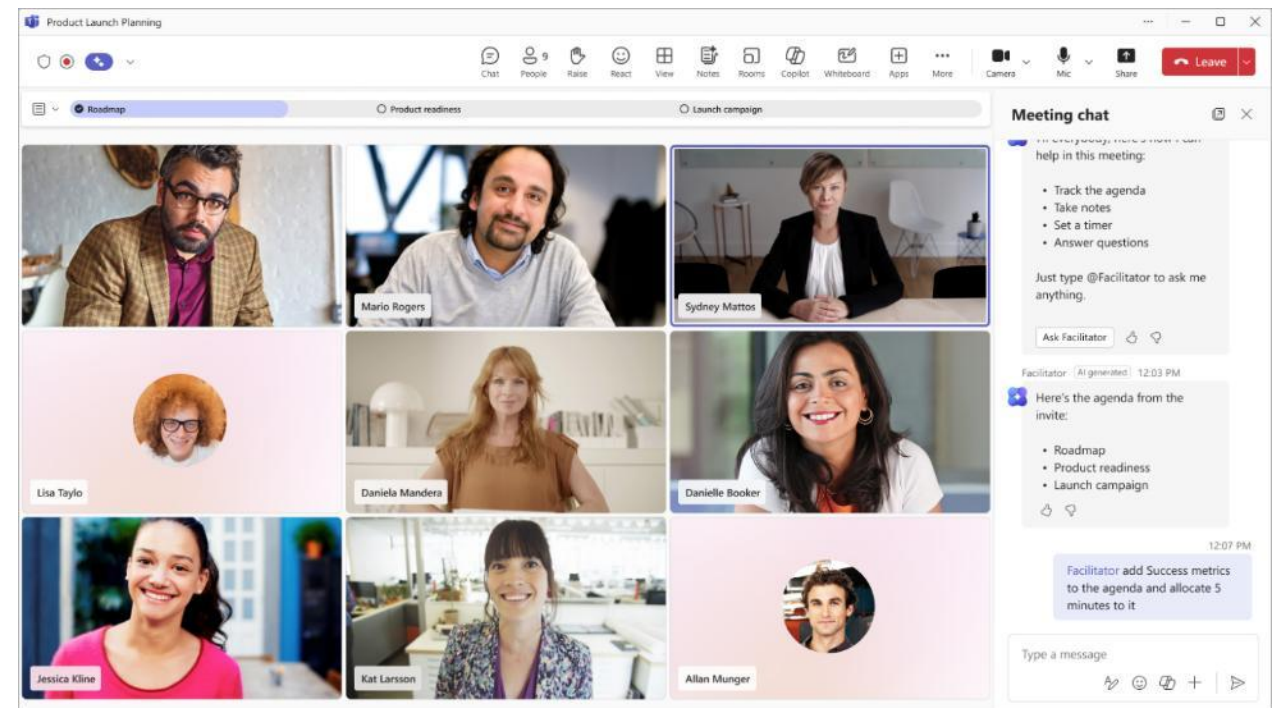




Facilitator in Microsoft Teams

Der Moderator in Microsoft Teams nutzt KI, um Meetings von der Festlegung der Tagesordnung bis zur Nachverfolgung von Aufgaben zu verwalten und so produktive und gut dokumentierte Sitzungen zu gewährleisten.

- **Intelligenter Meeting-Ablauf:** Legt Tagesordnungen fest, leitet Ziele ab und hält Diskussionen mit Zeitplänen und Erinnerungen auf Kurs.
- **Echtzeit-Zusammenarbeit:** Erfasst bearbeitbare Notizen, beantwortet Fragen mit Kontext und synchronisiert Aufgaben mit Planner.
- **Dokumentenerstellung:** Bietet während Besprechungen die Erstellung von Entwürfen in Word oder Loop mit einem Klick.
- **Breite Verfügbarkeit:** Funktioniert in Teams Rooms und auf Mobilgeräten für Chat, Notizen, Timer und Ad-hoc-Synchronisierungen





Moderator in Teams-Meetings

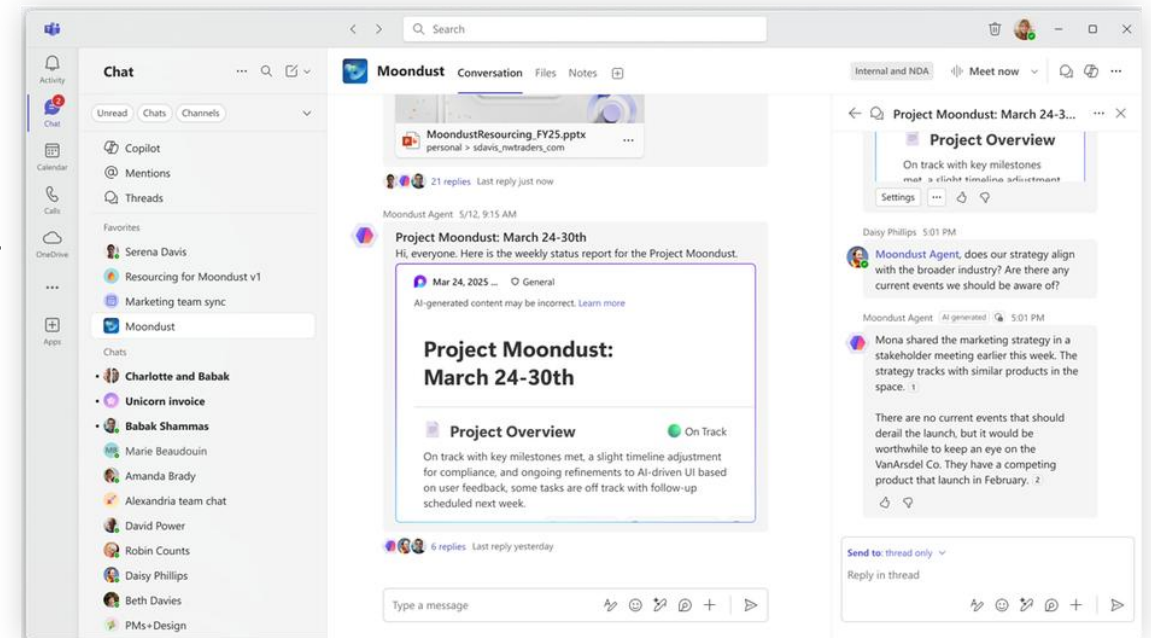




Jeder Teams-Kanal kann nun über einen Channel Agent verfügen

Der Channel Agent fungiert als Domänenexperte innerhalb von Teams-Kanälen und nutzt Unterhaltungen und Besprechungen, um bei Aufgaben zu helfen und Einblicke zu geben.

- **Kontextbezogene Fachkenntnisse:** Nutzt Channel-Diskussionen und Besprechungen, um Fragen in natürlicher Sprache zu beantworten, z. B. „Was gibt es Neues zu unserem Budget?“
- **Aufgabenmanagement:** Markiert Fristen, fasst den Fortschritt zusammen und weist Aufgaben zu, um die Teamkoordination zu verbessern.
- **Integration in Besprechungen:** Kann zu Besprechungen eingeladen werden, um Experteneinblicke und Updates zu geben.
- **Zukünftige Erweiterung:** Wird mit ausgewählten Drittanbieter-Agenten verbunden; Einführung im September.

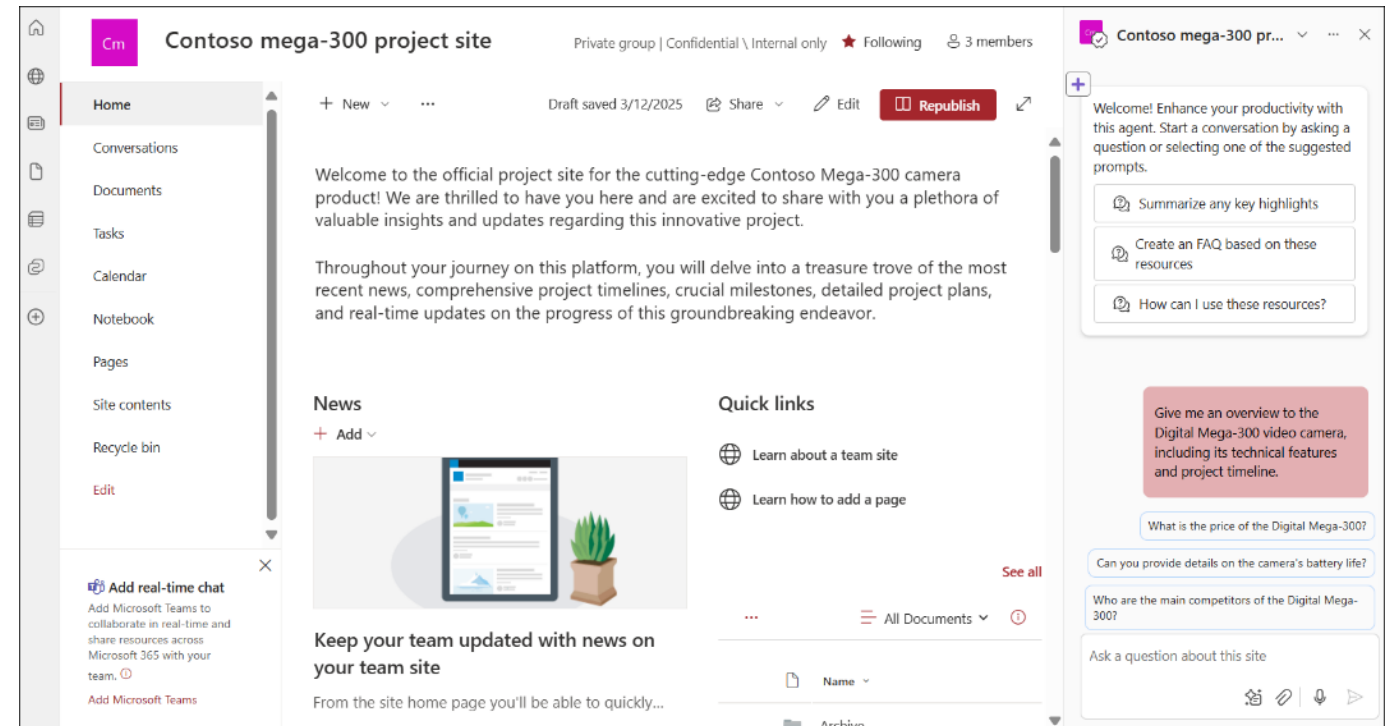




SharePoint-Agenten können nun nicht nur Dateiinhalte, sondern auch Metadaten auswerten.

SharePoint-Agenten nutzen nun zusätzlich zu Dateiinhalten auch Metadaten, wodurch sie ähnliche Dokumente intelligenter unterscheiden und genauere, kontextreichere Antworten liefern können.

- **Verbesserte Kontextwahrnehmung:** Agenten können Metadatenfelder wie Dokumenttyp, Überprüfungsdatum und Status interpretieren.
-
- **Verbesserte Antwortqualität:** Durch die Kombination von Inhalten und Metadaten sind die Antworten präziser und relevanter.
- **Höheres Vertrauen für Benutzer:** Benutzer erhalten Antworten, die auf einem reichhaltigeren Kontext basieren, wodurch Unklarheiten reduziert werden.

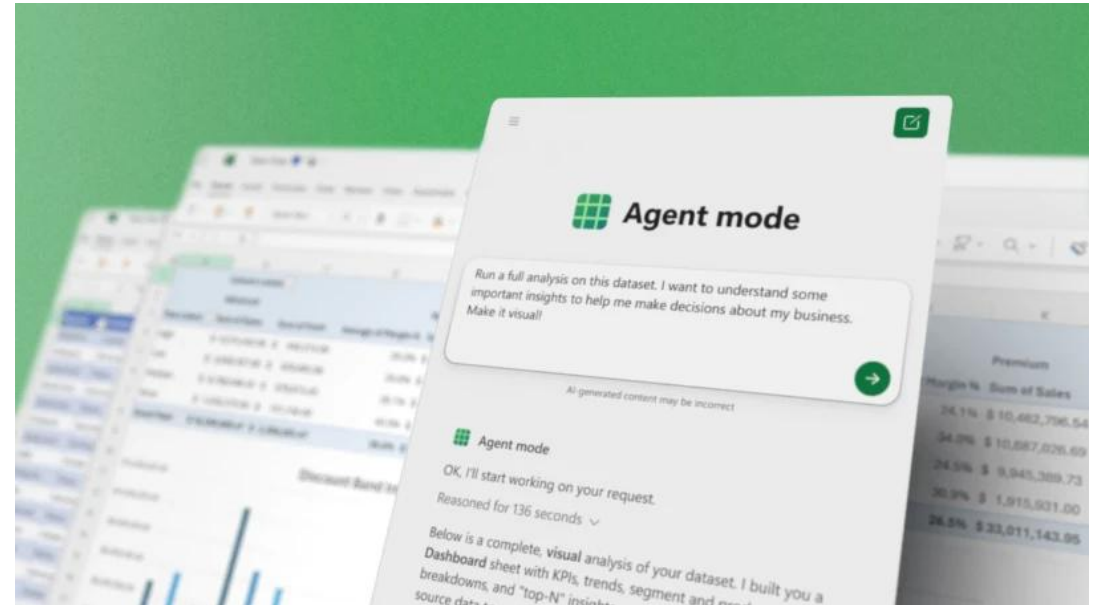




Einführung des Agent-Modus und des Office-Agenten in Microsoft 365 Copilot

Microsoft führt **den Agent-Modus** in Office-Anwendungen und **Office Agent** im Copilot-Chat ein, wodurch durch iterative, mehrstufige KI-Zusammenarbeit **eine agentische Produktivität** für Excel, Word und PowerPoint ermöglicht wird.

- **Agent-Modus in Excel und Word**
Automatisiert komplexe Aufgaben wie Finanzanalysen, Budgetierung und Berichtsaktualisierungen durch iterative Schlussfolgerungen und Validierungen.
- **Office Agent im Copilot-Chat**
Erstellt anhand von Chat-Eingaben mithilfe von Recherchen, Schlussfolgerungen und Live-Vorschauen professionelle PowerPoint-Präsentationen und Word-Dokumente.
- **Zusammenarbeit zwischen Mensch und Agent**
Benutzer steuern Copilot bei der Planung, Ausführung und Verfeinerung von Aufgaben und erzielen so schneller Ergebnisse auf Expertenniveau.





Agent-Modus in Excel

Agent Mode
in Excel

ADN[®] Agent-Modus in Word





Office-Agent in Microsoft 365 Copilot

Office Agent
in Microsoft 365 Copilot



Mitarbeiter können ihre persönlichen Microsoft 365-Abonnements nutzen, um bei der Arbeit auf Copilot-Funktionen zuzugreifen

Microsoft ermöglicht es Mitarbeitern nun, **Copilot aus ihren persönlichen Microsoft 365-Plänen (Personal, Family, Premium)** für Arbeitsdokumente zu nutzen und dabei **die Sicherheit und IT-Kontrolle auf Unternehmensniveau** aufrechtzuerhalten. Dieser „Bring your own Copilot“-Ansatz steigert die Produktivität, ohne die Compliance zu beeinträchtigen.

- **Doppelte Anmeldung:** Verwenden Sie Ihr persönliches Copilot für Arbeitsdokumente ohne Unternehmenslizenz.
- **Sicherheit durch Design:** Unternehmensberechtigungen, Verschlüsselung und Compliance bleiben unverändert.
- **Administratorkontrolle:** Die IT-Abteilung kann Richtlinien aktivieren/deaktivieren, prüfen und durchsetzen.
- **Begrenzter Umfang:** Für erweiterte Funktionen ist eine Copilot-Lizenz für Unternehmen erforderlich.





Alexander Eggers

Speaker, Trainer und YouTuber

Seit 2020:

Microsoft MVP (Microsoft 365 und Copilot)





The logo is centered within a glowing marquee sign. The sign has a red border with a double line of yellow lights. The background is a dark red curtain with vertical pleats. The text 'ADN' is in a bold, white, sans-serif font, with the 'D' being a solid red shape. A registered trademark symbol (®) is to the upper right of the 'N'. Below 'ADN' is the phrase 'On Air' in a white, cursive script font.

ADN[®]

On Air

Neue CSP Incentive Qualifizierung

		Requirements	
		FY25 *	FY26
Partner Authorization	 Direct bill	<ul style="list-style-type: none"> • CSP authorization • Business Applications or Modern Work incentives: <u>any</u> Solutions Partner designation or legacy gold/silver competency • Azure incentives: Azure Solutions Partner designation or legacy gold/silver competency 	<ul style="list-style-type: none"> • CSP authorization • Solutions Partner designation specific to the solution area* incentive and • \$1 million trailing TTM revenue at the Partner Global Account (PGA) ID level
	 Indirect reseller	<ul style="list-style-type: none"> • CSP authorization • Business Applications or Modern Work incentives: any Solutions Partner designation or legacy gold/silver competency • Azure incentives: one of the three Solutions Partner designations for Azure or legacy gold/silver competency • \$25,000 all-up trailing 12 months revenue <i>(Required only to earn Business Applications, Modern Work, and Security incentives. No revenue requirement for Azure.)</i> 	<ul style="list-style-type: none"> • CSP authorization • Solutions Partner designation or a minimum of 25 capability points, specific to the solution area* incentive and • \$25,000 TTM revenue at the Partner Location, required to earn for all SAs

Wichtig: 5 Monats-Qualifizierungsfenster | Keine Solutions Partner Mitgliedschaft notwendig

CSP Incentive Qualifizierung: Capability Points - für Indirect Reseller

Business Applications CSP incentives	Azure CSP incentives			Modern Work and Security CSP incentives	
Solutions Partner for Business Applications	Solutions Partner for Data & AI (Azure)	Solutions Partner for Digital & App Innovation (Azure)	Solutions Partner for Infrastructure (Azure)	Solutions Partner for Modern Work	Solutions Partner for Security
15pts	30pts	30pts	30pts	20pts	20pts
35pts	40pts	40pts	40pts	25pts	40pts
50pts	30pts	30pts	30pts	55pts	40pts

Performance
Skilling
Customer success

Neue CSP Incentive Raten:

Modern Work & Security

Earning opportunities

M365 CSP levers	Rate	Maximum incentive earning opportunity
M365 CSP Core	3.75%	\$93,750
M365 CSP Global Strategic Product Accelerator – Tier 1 (Business Premium, M365 E3)	<i>Innovate and Balance countries: 3.00%</i> ▼	-2% \$75,000
	<i>Scale countries: 4.00%</i>	\$100,000
M365 CSP Global Strategic Product Accelerator – Tier 2 (M365 E5, Copilot)	7.00%	\$175,000
M365 CSP Global Calling and Conference PSTN Accelerator	20.00%	Not applicable
M365 CSP Growth Accelerator*	7.50% ▼	-7,5% \$187,500

Customer Add Rate

Neue CSP Incentive Raten:

Business Applications

Earning opportunities

D365 CSP levers	Rate	Maximum incentive earning opportunity
D365 CSP Core	4.00% ▼	-0,75% Not applicable
D365 CSP Global Strategic Product Accelerator – Tier 1 (Finance & Supply Chain)	7.00% ▼	-0,75% Not applicable
D365 CSP Global Strategic Product Accelerator – Tier 2 (Business Central)	8.00% ▼	-2% Not applicable
D365 CSP Growth Accelerator	7.50% ▼	-12,5% Not applicable

Customer Add Rate

Neue CSP Incentive Raten:

Azure

Earning opportunities

Azure CSP levers	Rate	Maximum incentive earning opportunity
Azure CSP Consumption (Pay-as-you-go)	3.00% ▼	-1% \$150,000
Azure CSP Reservation and Savings Plan (Includes PTUs , ACR from Reserved Instance, and Azure Savings Plan consumption)	3.00% ▼	-7%
Azure CSP Growth Accelerator (Incl. Pay-as-you-go, RI/SP)	7.50% ▼	-7,5% \$250,000

Customer Add Rate

▼ Azure AI Accelerator CSP (7%) & Azure Workload Accelerator CSP (3%)
nicht mehr verfügbar

Security Incentives: Immersion Briefings

Threat Protection Immersion Briefings

ENGAGEMENT SUMMARY

The Threat Protection Immersion Briefing is designed for partners to demonstrate value, build customer intent, and accelerate opportunities. This immersion briefing allows partners to deliver a 1:Many event using an immersive experience to demonstrate the business value that customers can achieve by using Microsoft E5 Security. At the end of this 90-minute briefing, customers will foundationally understand how these unified products works seamlessly to detect, prevent, and respond to threats in real time.

ENGAGEMENT TERM

July 1, 2025, through June 30, 2026

Eligibility



Partner Agreement

Microsoft AI Cloud Partner Program Agreement



Incentive Enrollment

Microsoft Commerce Incentives



Solutions Partner Designation

Active Microsoft Security Partner Designation

Customer Qualifications

- Minimum of 100+ seats per customer of Microsoft 365 Business Premium, Microsoft 365 E3, and/or Office 365 E3+EMS E3.
- Minimum 5 unique customers per event, maximum of 25

Measure and Reward

Engagement	Customer Eligibility	Minimum Minutes	Partner Payment, Markets A, B, & C	Partner Success Metrics
One size	<ul style="list-style-type: none"> • Attendance by a minimum of 5 unique customer organizations. • Additional attendees permitted to participate. • EDU and non-profit are eligible to attend, but do not count toward the minimum customer requirement. 	90 minutes	Minimum 5 unique customers - maximum 25 customers per event, earned at the following rates: Market A: \$2,000 Market B: \$1,500 Market C: \$1,500	Execution of Immersion Briefing focused on either ME5 or ME5 Security to an audience of 5 or more unique customers

Microsoft, in its sole discretion, reserves the right to pause partners from creating claims for new events that do not meet the criteria for success.
Max of 3 executions per year per partner

+ "Data Security Immersion Briefings"

Security Incentives: Pre-Sales Workshops

Threat Protection Envisioning Workshop

ENGAGEMENT SUMMARY

The Threat Protection Envisioning Workshop is designed to build customer intent for purchasing advanced Microsoft Security products, including but not limited to Microsoft Defender XDR and Microsoft Sentinel. The engagement is expected to require about a three-day partner effort.

The Threat Protection Envisioning Workshop is delivered in a customer's production environment by discovering real security threats and vulnerabilities.

ENGAGEMENT TERM

July 1, 2025, through June 30, 2026

Eligibility



Partner Agreement
Microsoft AI Cloud Partner Program Agreement



Incentive Enrollment
Microsoft Commerce Incentives



Solutions Partner Designation
Active Microsoft Security Partner Designation

Customer Qualifications

- 300 - 5,000 Paid Available Units (PAU) for Microsoft Entra ID Plan 1 and
- 250+ Monthly Active Users (MAU) for Exchange Online, SharePoint Online or Teams Meeting
- Customer may not have previously attended a Threat Protection Envisioning Workshop between July 1, 2024 and June 1, 2025

Measure and Reward

Activity Payment: Market A = \$8,000, Market B = \$6,500, and Market C = \$5,500 (Refer to below slide '[FY26 Security Incentives Details](#)' for details)

Activity Requirements

- For the Threat Protection Envisioning Workshop to be considered complete a partner is required to deliver the following activities:
- Identify customer's key security objectives & priorities.
 - Use customer's existing licenses or product trials of the engagement products to perform discovery and exploration of threats and vulnerabilities in customer's production environment.
 - The Threat Protection Envisioning Workshop includes following mandatory modules:
 - Microsoft Defender Portal - (Microsoft Defender XDR)
 - Cloud Identity Protection - (Entra ID Protection, Entra Conditional Access)
 - The Threat Protection Envisioning Workshop includes following selectable modules where at least **three (3)** must be completed:
 - Unified SecOps Platform - (Microsoft Sentinel)
 - Email Protection - (Microsoft Defender for Office 365)
 - Endpoint and Cloud Apps Protection - (Microsoft Defender for Endpoint, Microsoft Defender for Cloud Apps)
 - Server Protection - (Microsoft Defender for Cloud)
 - Identity Protection - (Microsoft Defender for Identity)
 - Microsoft Security Copilot Demonstration
 - Provide recommendations and next steps.

- +
1. "Modern SecOps"
 2. "Data Security"

Security Incentives: Pre-Sales Workshops

Cloud Security Envisioning Workshop

ENGAGEMENT SUMMARY

The Cloud Security Envisioning Workshop is designed to build customer intent for deploying or expanding Microsoft Defender for Cloud. Customers will explore how to detect threats, understand their security posture, and identify risks and opportunities. The workshop concludes with clear, actionable next steps aligned to their goals. The engagement requires approximately three days of partner effort and is designed to be delivered in the customer's production environment, using real-world data to uncover security threats and vulnerabilities.

ENGAGEMENT TERM

September 1, 2025, through June 30, 2026

Eligibility



Partner Agreement

Microsoft AI Cloud Partner Program Agreement



Incentive Enrollment

Microsoft Commerce Incentives



Solutions Partner Designation

Active Microsoft Security Partner Designation

Customer Qualifications

- Accounts with over \$20,000 in total monthly ACR spend that currently have less than 8% MDC consumption

Measure and Reward

Activity Payment: Market A = \$8,000, Market B = \$6,500, and Market C = \$5,500 (Refer to below slide '[FY26 Security Incentives Details](#)' for details)

Activity Requirements

For the Cloud Security Envisioning Workshop to be considered complete a partner is required to deliver the following activities:

- Identify customer's key security objectives & priorities.

The Cloud Security Envisioning Workshop includes following mandatory modules:

- Defender for Cloud Security Posture Management
- Microsoft Defender Portal

Selection and configuration of at least two (2) of following selectable modules:

- Defender for Servers
- Defender for Databases
- Defender for Storage
- Defender for Containers
- Defender for App Service
- Defender for AI Services
- Security Exposure Management
- Remediation of potential technical issues during the deployment.
- Mapping threats discovered to a recommended method of mitigation.
- Demonstration of how the relevant Microsoft security products work, going through key scenarios that will help land product value and key differentiators.
- Provide recommendations and next steps.

Ganz Neu!

Security Incentives: Claiming-Prozess Start

Home > Incentives > MCI engagements

Overview

Plans management

Co-op management

Microsoft Commerce Incentive

MCI engagements

Customer claims

Incentives | MCI engagements

List of all earning opportunities, separated by solution area.

Click [here](#) for instructions on renewal of solution partner designation.

Click [here](#) to maintain your advanced specialization.

Click [here](#) to verify your co-sell readiness.

Modern Work And Security Azure Business Applications Devices Attention required (0)

Name

[Microsoft Sentinel Migrate & Modernize \(Large\)](#)

[Microsoft Sentinel Migrate & Modernize \(Medium\)](#)

[Modern SecOps Envisioning Workshop](#)

[Security Usage Incentive](#)

[Threat Protection Envisioning Workshop](#)

[Threat Protection Immersion Briefings](#)

[Cybersecurity Assessment](#)

[M365 Breadth Motion Incentive](#)

[Microsoft Sentinel Migration&Modernization \(Small\)](#)

[Microsoft Sentinel Workshop](#)

Home > Incentives > MCI engagements > Threat Protection Envisioning Workshop

Summary

Customers

Eligibility

Threat Protection Envisioning Workshop | Customers

Eligible Ineligible Complete

A summary of all customers eligible for the engagement or having ongoing active claims along with
Important: Customer consent emails are only sent once per day.

+ Add customer ↓ Export

Filter by: ▾ ×

Domänen-
Name oder
Tenant ID

Änderungen Incentiveberechtigung

Möglichkeiten zur Ausbildung im Bereich Modern Work und Security

Modern Work

Intermediate max. 2; je 5 Punkte

- MS-900
- MS-700
- MD-102
- MS-721
- SC-300

Advanced max. 1; 15 Punkte

- MS-102

Security

Verpflichtend max.1; je 4 Punkte

- AZ-500
- SC-200

Weitere Zertifizierungen; je 8 Punkte

- SC-100
- SC-300
- SC-401

Möglichkeiten zur Ausbildung im Bereich Azure

Infrastructure	Digital & App Innovation	Data & AI
<p>Verpflichtend max.1; je 4 Punkte</p> <ul style="list-style-type: none">• AZ-104• AZ-305	<p>Verpflichtend max.1; je 4 Punkte</p> <p>AZ-104 AZ-305</p>	<p>Verpflichtend max.1; je 4 Punkte</p> <ul style="list-style-type: none">• AZ-104• AZ-305
<p>Intermediate; je 4 Punkte</p> <ul style="list-style-type: none">• AZ-700• AZ-800+801	<p>Intermediate; je 4 Punkte</p> <p>AZ-204 PL-400</p>	<p>Additional</p> <ul style="list-style-type: none">• AI-102• DP-100• PL-300• DP-300• DP-420• DP-600• DP-700
<p>Advanced; je 4 Punkte</p> <ul style="list-style-type: none">• AZ-140• AZ-120	<p>Advanced; je 4 Punkte</p> <p>AZ-400 PL-600</p>	

Möglichkeiten zur Ausbildung im Bereich Business Applications

Business Applications

Intermediate; je 4 Punkte

- Diverse Power Platform oder Dynamics Zertifizierungen

Advanced max. 2; je 7,5 Punkte

- MB-335
- MB-700
- PL-600
- MB-820

Ihre Akademie-Ansprechpartner

PLZ 0-2



Katrin Kuschmierz
Account Manager
Training und Services
T +49 234 36717- 416
E katrin.kuschmierz@adn.de

PLZ 3-4



Ariane Radfan
Account Manager
Training und Services
T +49 234 36717- 189
E ariane.radfan@adn.de

PLZ 5-6



Karin Kischkat
Account Manager
Training und Services
T +49 234 36717- 155
E karin.kischkat@adn.de

PLZ 7, 9



Rainald Ventzke
Account Manager
Training und Services
T +49 234 36717- 167
E rainald.ventzke@adn.de

PLZ 8, Austria



Daniel Herzmann
Account Manager
Training und Services
T +49 234 36717- 412
E daniel.herzmann@adn.de

Switzerland



Anita Marjanovic
Senior Inside Sales
Training & Services Manager
T +41 43 233 66- 68
E anita.marjanovic@adn.ch

Organisation



Anke Reitemeier
Team Lead Organisation
Academy DACH
T +49 234 36717- 225
E anke.reitemeier@adn.de



Mike Bittorf
Organisation
Academy DACH
T +49 234 36717- 303
E mike.bittorf@adn.de



Patrizia Jedrzejczak
Organisation
Academy DACH
T +49 234 36717- 406
E patrizia.jedrzejczak@adn.de



Events

The logo is centered within a glowing marquee sign. The marquee is a rounded rectangle with a double border of bright yellow lights. The background is a dark red, vertically-pleated curtain. The text 'ADN' is in a bold, white, sans-serif font, with the 'D' filled with a solid red color. A registered trademark symbol (®) is positioned to the upper right of the 'N'. Below 'ADN', the words 'On Air' are written in a white, elegant cursive script.

ADN[®]

On Air



Nächste Folge
25.11.2025



ADN[®]
On Air

24.11.2025 –
28.11.2025

ADN Microsoft CSP Week

5 Tage – 5 Perspektiven.
Schlüsselthemen für
den Channel.

[Jetzt anmelden](#)



ADN[®]
On Air

Kostenlose Remote-Sessions
ADN Copilot Learn Journey:
Effizienter arbeiten mit
dem
Microsoft 365 Copilot

[Infos & Anmeldung](#)

3 weitere
Webinare in
2025



ADN[®]
On Air



Eure Fragen